

Pioniere mit Vorbildwirkung

Aus zwei ganz unterschiedlichen Erfolgsgeschichten ist Factoring nicht wegzudenken.

Als sich Andreas Grünzweig im vergangenen Herbst selbstständig machen wollte, stand er vor einem Problem: Woher das nötige Geld für das eigene Autohaus nehmen? Auf dem Höhepunkt der Kreditklemme stieß selbst der Branchenkenner mit jahrzehntelanger Führungserfahrung bei den Banken auf taube Ohren. Der Ausweg hieß Factoring: „Die Konditionen liegen auf dem Niveau eines Betriebsmittelkredits und sind damit sehr überschaubar“, so Grünzweig. Heute blicken der Jungunternehmer und seine 19 Mitarbeiter auf neun durchaus erfolgreiche Monate zurück. Insgesamt will der Mödlinger Volvo- und Kia-Partner heuer insgesamt 160 Neufahrzeuge und 220 Gebrauchte absetzen.

Rasanten Wachstum

Über 750 Neuwagenverkäufe erwartet Maria Gaberszik, gemeinsam mit Schwester Sonja Chefin des gleichnamigen Ford-Händlers in Graz. Das vom Großvater gegründete Unternehmen fungiert erst seit den Neunzigerjahren als Haupthändler. Anfangs wurden noch 230 Neuwagen pro Jahr verkauft. „Der Kapitalbedarf, der mit unserem rasanten Wachstum verbunden ist, wäre nur durch die Zusammenarbeit mit unserer Hausbank nicht mehr zu bewältigen“, schildert Gaberszik. Zur Verdreifachung der Stückzahlen kommen schließlich auch die deutlich höheren Verkaufspreise: Ein Ford Escort hat vor 15 Jahren rund 180.000 Schilling gekostet, heute kommt ein typisch ausgestatteter Galaxy auf mehr als 35.000 Euro.

„Selbstverständliche Säule“

„Drei Wochen und mehr zu warten, bis die Leasingfirmen die Rechnungen begleichen, können wir uns einfach nicht mehr leisten“, erklärt Gaberszik ihre Entscheidung zum Factoring. Immer mehr Autohäuser treffen die gleiche Entscheidung, sagt Unternehmensberater Mag. Andreas Zederbauer. Als langjähriger Vorstand der Autobank hat er die Lagerfinanzierung populär gemacht, nun propagiert er Factoring. „Mittelfristig wird sich diese Finanzierungsart als ganz selbstverständliche Säule etablieren“, meint Zederbauer. Vorerst gebe es aber erst geschätzte 20 Anwender, in den nächsten Jahren sei mit 200 bis 300 Betrieben zu rechnen.



Finanzberater Andreas Zederbauer macht Factoring im Autohandel populär



Factoring als Starthilfe in die Selbstständigkeit: Renate und Andreas Grünzweig



Sonja und Maria Gaberszik konnten dank Factoring rasante Zuwächse realisieren

Keine Zwangsabtretung

Ein Vorurteil begleitet den Factoring-Fan: Noch immer verwechseln viele Betriebsinhaber den freiwilligen Verkauf von Forderungen mit jenen Zessionen, die Banken erzwingen, wenn ihre Kreditnehmer in den letzten wirtschaftlichen Zuckungen liegen. In der Praxis stört der kleine Abtretungsvermerk, der beim Factoring auf jeder Rechnung aufscheinen muss, die Kunden aber nicht. „Mir ist bisher keine einzige Beschwerde bekannt“, so Zederbauer. Eine Aussage, der sich Grünzweig und Gaberszik voll anschließen. ● (HAY)

Die Autoauktion online ...



- ... GRATIS einstellen
- ... über 65.000 europäische Autohändler
- ... Fahrzeuge von Privaten, Flotten, Leasingfirmen und Händlern
- ... kein Risiko, schnelle Abwicklung
- ... top Verkaufsteams in 16 europäischen Ländern

