

Nutzen zählt

Jetzt geht es Schlag auf Schlag: Mit Juli können die Lada-Händler als zweite Neuheit in diesem Jahr auch noch das Priora-Kombimodell anbieten.

Das beste Material für die Kunden zu verwenden und dennoch preislich günstig zu bleiben – so formulierte Walter Kristoph sein Prinzip, als er 2006 sein neues Firmengebäude eröffnete. Das Unternehmen bot Service-Blech- und Lackierarbeiten sowie §-57a-Überprüfungen an und fungierte als einer von drei steirischen First-Stop-Partnern von Bridgestone Austria. Kristoph bietet preisbewussten Kunden, die rechnen können, nun auch Fahrspaß mit Lada-Neuwagen und -Service an. In der hügeligen Region spielt natürlich der Taiga 4x4 – nicht nur, aber auch – für Jäger und Förster eine besondere Rolle. Der robuste Allradler ist auch in der



Lada-Partner Walter und Anna Kristoph (r.) u. Stefan Waterl

Neuaufgabe wieder als – zum Vorsteuerabzug berechtigender – Lkw erhältlich Nun ebenfalls lieferbar ist die lang erwartete Kombiversion des kompakten Mittelklassereihe-Lada Priora. Präsentiert werden die Modelle im Rahmen der laufenden Roadshow „Lada on Tour“, die Mitte des Jahres in Wels vorläufig endet. Dipl.-Ing. (FH) Markus Gold, der für Österreich Netzverantwortliche von Lada Automobile, hofft auf die Sogwirkung der neuen Modelle, aber auch der leicht erfüllbaren und mit 2.000 Euro leistbaren Standards. Nicht nur in Wien 21 und 22, sondern auch in Salzburg, im Burgenland und in Kärnten. Gold unterstützt die Partner, doch auch bei den Autos „Made in Russia“ sind perfektes Service, Engagement und persönliche Betreuung Schlüssel zur Kundenzufriedenheit und damit für den wirtschaftlichen Erfolg des Händlerbetriebs. ● (ENG)

Neuaufgabe wieder als – zum Vorsteuerabzug berechtigender – Lkw erhältlich Nun ebenfalls lieferbar ist die lang erwartete Kombiversion des kompakten Mittelklassereihe-Lada Priora. Präsentiert werden die Modelle im Rahmen der laufenden Roadshow „Lada on Tour“, die Mitte des Jahres in Wels vorläufig endet. Dipl.-Ing. (FH) Markus Gold, der für Österreich Netzverantwortliche von Lada Automobile, hofft auf die Sogwirkung der neuen Modelle, aber auch der leicht erfüllbaren und mit 2.000 Euro leistbaren Standards. Nicht nur in Wien 21 und 22, sondern auch in Salzburg, im Burgenland und in Kärnten. Gold unterstützt die Partner, doch auch bei den Autos „Made in

Russia“ sind perfektes Service, Engagement und persönliche Betreuung Schlüssel zur Kundenzufriedenheit und damit für den wirtschaftlichen Erfolg des Händlerbetriebs. ● (ENG)



www.renault.at

3
JAHRE
GARANTIE

DRIVE THE CHANGE



Mehr als ein Van: ein Überflieger – Jetzt € 8.000,-* sparen. Willkommen an Bord unserer großartigsten Modelle in Sachen Platzangebot und Ausstattung. Als ein mobiler Businesspartner oder familiäre Größenwunder im Einsatz, beeindruckt der Renault Espace Celsium mit Features, die wie ein Upgrade in die First Class klingen. Umfangreiche Serienausstattung mit Navigationssystem, Bluetooth®-Freisprecheinrichtung, Handbremse Entry & Drive, Eingeklebte Hinterräder, Mittelfläche-Lackierung, 17" Leichtmetallräder, Geschützte, wirtschaftlichen dCi-Motorkonzepte mit 132 bis 173 PS sowie schon ab € 32.516,-. *Tipp: Leihen Sie sich ein Renault Espace bis 31.07.2010 und € 2.000,- Sonderrenten Preiszeit. Umsatz empf. Halbjahrespreis (inkl. USt, NWA, Handelsabgabe und Skriptum) Gesamter Verbrauch 7,1–8,2 l/100 km, CO₂ Emission 188–217 g/km. Anlieferungen, Satz- und Druckkosten vorbehalten. Symbolfoto.

